

Chubb Deutschland GmbH

Chubb ist weltweit ein führender Anbieter von Lösungen und Dienstleistungen für Brandschutz und Sicherheit. Seit über 200 Jahren schützen wir Menschen und Vermögenswerte. Heute arbeiten unsere Mitarbeitenden in mehr als 200 Niederlassungen in 17 Ländern daran, die Welt sicherer zu machen, Menschen zu schützen und ihnen ein gutes Gefühl zu verschaffen. Unsere Brand-, Sicherheits- und Leitstellendienste decken mehr als 1 Million Standorte auf der ganzen Welt ab. Chubb ist Teil der API Group, einem globalen, marktführenden Anbieter von Sicherheits- und Spezialdienstleistungen an über 500 Standorten.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir baldmöglichst einen

Vertriebsmitarbeiter – Löschtechnik (m/w/d)

Standort: Remote Work / Homeoffice

Ihre Aufgaben:

- Du bist Ansprechpartner/in für unsere Kunden im Bereich Gaslös- und Brandmeldeanlagen.
- Du akquirierst Kunden, berätst sie von technischer Seite und baust neue Kundenbeziehungen auf.
- Du führst technische als auch kaufmännische Vertragsprüfungen durch.
- Du berätst und betreust Planungsbüros.
- Du erstellst Angebote und führst Auftragsverhandlungen mit Kunden und Vergabestellen.
- Du begleitest den Auftragsprozess vom Vertragsabschluss bis hin zur Umsetzung.
- Du planst Vertriebsaktionen und führst diese durch.

Anforderungen:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Gaslös- und Brandmeldeanlagen oder abgeschlossenes technisches Studium bzw. vergleichbare technische Ausbildung
- Kaufmännisches sowie fundiertes technisches Verständnis
- Konsequentes vertriebsorientiertes Denken und ergebnisorientiertes Handeln, Durchsetzungsvermögen, souveränes Auftreten
- Mobilität und Führerschein Klasse B
- Fähigkeit Konflikte durchdiplomatisches Geschick zu lösen
- Kommunikationsfähigkeit gehört zu deinen Stärken – innerhalb und außerhalb der Organisation

Sehr gutes Deutsch (Wort / Schrift)

Idealerweise befindet sich dein Wohnort in Bayern/Baden-Württemberg

Wir bieten Ihnen:

- Obstkörbe, 30 Tage Jahresurlaub & eine leistungsbezogene Vergütung je nach Qualifikation und Berufserfahrung sind für uns selbstverständlich
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung entsprechend der internen Kfz-Regelung
- Arbeitnehmerfinanzierte Altersvorsorge – Wir liefern einen 20 % Arbeitgeberzuschuss auf den Eigenbetrag
- Ein Firmenhandy, auch zur privaten Nutzung
- Corporate Benefits: Mitarbeiterrabattaktionen bei Adidas, Bosch, Dyson, Telekom u. v. m.
- Vergünstigte Einkaufsmöglichkeiten: Großhandel Selgros und Engelbert Strauss
- Machtfit: Weil das Wohlergehen unserer Belegschaft uns wichtig ist, stehen hier 150 € / Jahr zur Verfügung
- JobRad: Mit deinem JobRad-Leasing kommst du nicht nur schneller von A nach B und sparst bei der Steuer, sondern du leistest auch einen wichtigen Beitrag fürs Klima – und wir übernehmen zusätzlich den JobRad-FullService
- Aussichtsreiche Karrierechancen eines weltweit präsenten Konzernverbundes
- Förderung und Weiterqualifikationen nach den Richtlinien unseres Personalentwicklungsprogramms

Kontakt:

Matthias Chmielewski

Telefon: 040-611611-86

Email:

matthias.chmielewski@chubbfs.com

Beratung am Stand:

Ja, Stand Nr.: C-14



Jetzt QR-Code scannen
und die Stellenanzeige
als PDF-Datei erhalten:
www.vds.de/bst23job11